

[TOP page](#)[資料室](#)[イベント情報](#)[講師を探す](#)[Worker's 広場](#)[関連リンク](#)

## 資料室


[HOME](#) | [資料室](#) | [一般教養](#) | [語り部スキル](#) | [つながりづくりのガイダンス \(1\)](#)
[労働組合](#)[労働者福祉・共済](#)[一般教養](#)[社会保障](#)[労使トラブル法律相談Q&A](#)[労働関係法](#)[経営全般](#)[人間関係とコミュニケーション](#)[ライフプラン](#)[男女共同参画](#)[公務員関係法](#)[日朝の歴史](#)[7つの習慣](#)[中東の歴史](#)[ボランティア活動](#)[環境活動](#)[社会貢献活動](#)[自己啓発](#)[生涯学習](#)[外交・防衛問題](#)[資本論](#)[教育カリキュラム](#)[日本国憲法](#)

### つながりづくりのガイダンス (1)

#### つながりの原則 (1)

「**つながり**」があれば、あらゆる場面で、人を動かす力が強まる  
理解のカギ：集団が小さければ小さいほど、「つながり」が大切

#### 1対1の場合

1対1で人と「つながり」をつくる力は、集団の中や聴衆の前よりも重要である。

「つながり」の8割から9割は、1対1の場面で発生するからだ。

そして、自分にとって一番大切な人との「つながり」は、1対1でつくるものだからだ。

あなたは、友人、家族、同僚、上司や部下と、上手に「つながり」をつくっているだろうか。

1対1の場面で、人を動かす影響力を発揮したいなら、次の点を心がけていただきたい。

- ・自分のことより、相手のことを話すようにする。会う前、集まる前に、質問を2, 3個ほど準備する。
- ・役に立ちそうな言葉、エピソード、本、CDなど、価値あるものを紹介できるように準備して行く。
- ・会話の終わりに、何か自分にできることはないかと尋ねる。何かを頼まれたら、それを実行する。行動で示せば言葉よりも強い印象を与えられる。

#### 集団の中にいる場合

集団と「つながり」をつくるなら、自分が率先してその人たちと協力していかなければならない。

そのために次の点を心がけていただきたい。

- ・アイデアや行動など、その集団をほめるポイントを探す
- ・その集団のメンバーや行動から、新たな価値を引き出す方法を探す
- ・集団で成功を取めたときは、その手柄を自分のものにしない。失敗したときは集団に非を押しつけない
- ・皆と一緒に成果を祝う方法を探す

#### 講演をする場合

聴衆と「つながり」を築く方法を学ぶには、コミュニケーション上手な人を観察するのがいい。

人から学び、探り入れられるものは真似しよう。

また、次の三つのポイントも心がけてみよう。

- ・今日この場に來られて嬉しい、ということを開き手に伝える。
  - ・皆さんの新たな価値を引き出したい、と思っていることを伝える
  - ・聞き手（個人、または全体）のおかげで私の価値も引き出されている、と伝える
- この講演が今日の私にとって一番大事な時間である、と聴衆に伝わるように意識しよう。

(つづく)

「つながり」カ (ジョン・C・マクスウェル著)

資料に関する解説やサイト内ブックマーク、簡単なクイズもできる無料会員登録のお申し込みはこちらになります。

## Worker's Library 会員登録

### お申し込みはこちらです。

[>>一覧へ戻る](#)

傾聴

語り部スキル

🔍 キーワード検索はこちら

📄 サイトマップ   🔍 このサイトについて   🛡️ 個人情報保護の取組みについて

🏠 ページTOPへ

TOP page

資料室

イベント情報

講師を探す

Worker's広場

関連リンク

**Worker's Library** 静岡で働く人のための資料閲覧サイト  
JAPANESE TRADE UNION COFEDERATION DB SITE **【ワーカーズ・ライブラリー】**

Copyright© WORKER'S LIBRARY All rights reserved.